

Recibido: 01.07.2021 • Aceptado: 08.11.2021

Palabras clave: COVID-19, México, sectores económicos.

Impacto económico sectorial del COVID-19 en México

GUILLERMO AGUILERA ALEJO

guillermo.aguilera@uaslp.mx

DEBANHI TORRES POZOS

debanhi.torres@uaslp.mx

COORDINACIÓN ACADÉMICA REGIÓN HUASTECA SUR, UASLP



En el presente trabajo se analiza el impacto económico que generó la pandemia del COVID-19 en México, desde la perspectiva del desempeño productivo sectorial; es decir, cómo evolucionó el producto interno bruto (PIB) en los sectores agropecuario, industrial y de servicios. El análisis económico sectorial ayuda a comprender la estructura económica de México, mientras que el acercamiento a su perspectiva coyuntural permite conocer la sensibilidad de los sectores económicos a periodos de inestabilidad económica y financiera, este conocimiento puede reforzar aspectos tan relevantes como una correcta administración de riesgos en los negocios. En principio, se analiza el impacto que generó la pandemia por el COVID-19 en las diversas actividades económicas de México, los resultados se contrastan con el desempeño mostrado por la economía sectorial durante la Crisis del Tequila de 1995 y la crisis financiera y económica global de 2009, a fin de observar la diferencia en la naturaleza de los procesos de choque económico en estos tres episodios de emergencia económica.

Impacto económico general de la pandemia del COVID-19

En el año 2018, el PIB tuvo un valor de 23 billones 524 millones de pesos, lo que representó un PIB per cápita (PIBPC) de 190 407 pesos, lo que indica el ingreso que alcanzaría cada mexicano si el valor de la producción anual se distribuyese de manera equitativa. Entre 1994 y 2018, el PIB y el PIBPC mostraron una tasa de crecimiento media anual de 2.3 y 0.9 por ciento (gráfica 1), respectivamente. Estas tasas de crecimiento muestran el lento avance de la economía mexicana durante su tránsito por el periodo neoliberal, caracterizado por el redimensionamiento de la influencia económica del sector público, la liberalización del mercado interno, la adopción del régimen del tipo de cambio libre, la liberalización económica y financiera internacional, entre otras medidas liberales de carácter económico.

En el año 2019, el PIB y PIBPC registraron contracciones de -0.2 y -1.2 por ciento, lo cual reflejó la incertidumbre por el cambio de paradigma económico que ofrecía la nueva administración pública federal

encabezada por el electo presidente en 2018, el licenciado Andrés Manuel López Obrador. La incertidumbre antes mencionada se derivó de la denominada cuarta transformación (4T), impulsada por el presidente electo, caracterizada por la intención de fortalecer la presencia del sector público en la economía nacional mediante acciones tales como: consolidar la capacidad recaudatoria del estado, al eludir la condonación de impuestos y procurar el cobro de impuestos pendientes de pago; fortalecer las capacidades empresariales de las empresas productivas del Estado, como: Petróleos Mexicanos (Pemex) y la Comisión Federal de Electricidad (CFE); apuntalar el gasto de capital del gobierno federal mediante obras de infraestructura de gran envergadura, que tienen como objetivo fortalecer la competitividad y productividad nacional de la Refinería Dos Bocas, el Aeropuerto Internacional General Felipe Ángeles, el Tren Maya y el Corredor Interoceánico, entre otras; así como procurar la redistribución del ingreso al evitar la corrupción, mediante una política de subsidios focalizados con programas sociales tales como los de Adultos

Mayores, Personas con Discapacidad, Madres Trabajadoras, Becas para el Bienestar, Jóvenes Construyendo el Futuro, Jóvenes Escribiendo el Futuro y Sembrando Vida.

En el año 2020, México observó la peor caída en sus indicadores de producción, el PIB y el PIBPC cayeron 8.3 y 9.2 por ciento, respectivamente. Las caídas más pronunciadas que había observado la producción nacional durante el periodo neoliberal fueron las correspondientes a la Crisis del Tequila en 1995 (-6.3 por ciento); acontecimiento económico que sobrevino por el contagio a diferentes mercados financieros de los efectos negativos de la fuerte devaluación del peso mexicano frente al dólar estadounidense a finales de 1994 (Banco de México, 2009, p. 9); y la de la crisis financiera y económica global de 2009 (-5.3 por ciento), denominada crisis subprime, atada a las hipotecas de alto riesgo que desembocaron en la suspensión de operaciones de fondos de inversión en Estados Unidos de América y, más tarde, en la quiebra de varios bancos de otras partes del mundo (López y Cervantes, 2011, p. 337). Tales acontecimientos derivaron en

una crisis que ganó intensidad de manera progresiva y adoptó distintas manifestaciones; propagándose a múltiples sectores de la economía, comenzando por el financiero, hasta alcanzar una dimensión mundial: la más intensa de las crisis globales de los últimos cincuenta años, según ha constatado el Fondo Monetario Internacional (Perías, 2015, p. 55).

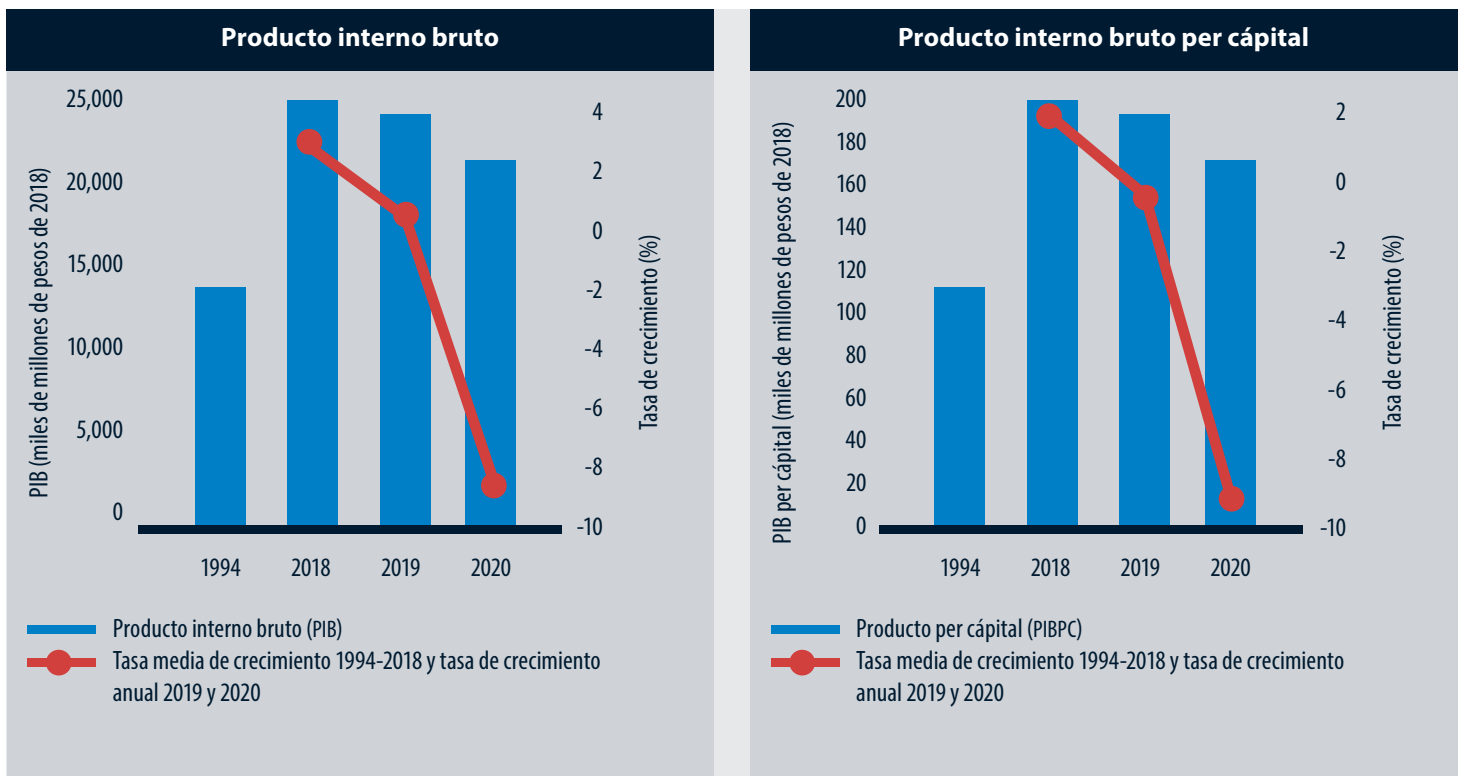
Por su parte, la caída de la producción nacional en 2020, se debió al shock de oferta generado por la pandemia del COVID-19, ya que ésta obligó a las plantas productivas y de servicios mundiales a reducir sus niveles de actividad económica, así como practicar la sana distancia. El shock de oferta se prolongó casi a lo largo de todo ese año, las consecuencias se extendieron hasta la caída del empleo y a la demanda agregada, que derivaron en la peor contracción de la producción nacional en la historia contemporánea de la economía mexicana.

Impacto económico sectorial de la pandemia del COVID-19

En este apartado se analiza la evolución de la producción nacional a partir de sus actividades económicas o sectorialmente, lo cual permitirá distinguir qué actividades económicas fueron las más afectadas por el shock económico propiciado por el COVID-19.

La crisis económica derivada de la pandemia, al requerir la práctica del distanciamiento social —como el mecanismo más eficiente para evitar la propagación del virus—, afectó severamente a los negocios aglutinados alrededor del transporte en sus diversas modalidades. Como el turismo y el esparcimiento, pues evitó la entrada y salida de viajeros internacionales y la movilidad interna; su pernoctación y asistencia a negocios o lugares y en los que se desarrollaban actividades de esparcimiento, culturales, deportivas y recreativas. Si bien los servicios relacionados

con la convivencia social a nivel nacional e internacional fueron los principales afectados, en general, todas las actividades del sector servicios fueron perjudicadas, excepto aquellas vinculadas con la salud. Esto reflejó la amplia actividad requerida por los servicios médicos y hospitalarios (públicos y privados) a nivel nacional para hacer frente a los efectos en la salud pública propiciados por la mencionada pandemia, y las actividades gubernamentales (cuadro 1). Ya que, a pesar de que el gobierno general (gobierno federal + gobierno CDMX + gobiernos estatales + gobiernos municipales) resintió una ligera baja en los ingresos públicos (3.7 por ciento), se decidió por un resultado fiscal primario con un superávit más estrecho que el mostrado en 2019, sin llegar a caer en déficit fiscal; dicha circunstancia permitió fortalecer el gasto personal y operativo (1 por ciento); el de subsidios y transferencias (2.3 por ciento); y el gasto de capital (5.1 por ciento), respecto a los observados en 2019.



Gráfica 1.
Fuente: Elaboración propia con base en datos del INEGI y BIE (2021).

Las operaciones productivas de las actividades primarias, al requerir menor contacto social, resintieron en menor medida las consecuencias de la pandemia. La actividad agrícola resultó ligeramente afectada con una contracción en el nivel de producción, al ralentizar la actividad de la manufactura agroindustrial y la caída del consumo privado; a pesar de lo anterior, hubo un incremento de 9.1 por ciento en los precios de los productos, la mayor inflación para cualquier rama productiva a nivel nacional (cuadro 2). El caso contrario se observó en la ganadería, pues aumentó su nivel

de producción en 2.2 por ciento respecto a 2019 y el incremento en precio de sus productos aumentó tan sólo 1.1 por ciento. Las actividades complementarias del sector primario tuvieron profundas caídas en su producción durante 2020, aunque aportan poco del valor total de la producción nacional.

Las actividades secundarias o industriales, que tienen un peso en la estructura económica mexicana de casi 30 por ciento, tuvieron una caída más fuerte que la mostrada por el conjunto de los servicios, de 9.9 por ciento contra 7.7 por

ciento, respectivamente. Las cuatro industrias que conforman el sector secundario contrajeron sus niveles de producción, destacó la caída del valor agregado generado por la construcción, el cual se vio afectado por una contracción del 19.5 por ciento, en la inversión privada de 2020. La caída del consumo privado interno de 10.5 por ciento y de 7.3 por ciento de las exportaciones, afectaron el ritmo de producción de la industria manufacturera, actividad industrial con un peso de alrededor de 15 por ciento en la estructura económica de México (cuadro 1).

Concepto	Tasa de crecimiento trimestre			Participación %		
	2020	2009	1995	2020	2009	1995
1. Producto interno bruto (1=2+3)	-8.3	-5.3	-6.3	100	100	100
2. Impuestos a los productos, netos	-11.8	-6.4	-9.1	4.3	4	3.9
3. Valor agregado bruto (3= I+II+III)	-8.1	-5.2	-6.2	95.7	96	96.1
I. Total actividades primarias (1=a+b+c+d+e)	-5	-2.1	1.4	3.5	3.3	3.8
a) Agricultura	-5	-4.5	3.6	2.2	2	2.2
b) Cría y explotación de animales	2.2	2	-2.3	1.1	1.1	1.2
c) Aprovechamiento forestal	-12.3	-2.4	-6.6	.1	.1	.2
d) Pesca, caza y captura	-18.3	2.3	11.4	.1	.1	.1
e) Servicios relacionados con las actividades primarias	-26	-8.5	35.2	0	0	0
II. Total actividades secundarias (II=f+g+h+i)	-9.9	-7.5	-10.9	28.2	33.1	34.7
f) Minería	-1.1	-5	-1.8	5	8	9.9
g) Electricidad, agua y gas	-5.3	1.4	2.5	1.6	1.5	1.1
h) Construcción	-17.4	-6.1	-32.3	6	8.1	7
i) Industrias manufactureras	-9.9	-10.1	-4.2	15.6	15.5	16.7
III. Total actividades terciarias (III=desde j hasta w)	-7.7	-4.1	-3.6	64.1	59.6	57.7
j) Comercio al por mayor y comercio al por menor	-9.3	-12.1	-7.7	17.2	15.1	13.6
k) Transportes, correos y almacenamiento	-20.5	-7.3	-7.2	5.6	5.9	5.7
l) Información en medios masivos	-2.5	6.4	-3.7	3.3	1.9	.8
m) Financieros y de seguros	-3.3	9.1	-9	5.1	2.4	1.2
n) Inmobiliarios y de alquiler	-3	-9	3.7	12.1	11.9	11
o) Profesionales, científicos y técnicos	-6.5	-4.6	-4.1	1.9	2.1	2.1
p) Corporativos	-7.4	-7.3	-5	.6	.5	.5
q) Apoyo a los negocios y manejo de desechos	-2	-6.3	-8	4.1	3.5	3.4
r) Educativos	-4.1	-4	3	3.9	4.5	5.2
s) Salud y de asistencia social	1.7	2	2.1	2.4	2.5	2.5
t) Esparcimiento, culturales, deportivos y recreativos	-54	-3.6	-11.1	.2	.4	.6
u) Alojamiento y preparación de alimentos y bebidas	-43.7	-10	-12.8	1.4	2.2	3.1
v) Otros servicios excepto actividades gubernamentales	-14.6	-5	-4.8	1.8	2.2	2.4
w) Actividades gubernamentales	2.2	3.5	-1	4.3	4.4	5.7

Cuadro 1.
Evolución del PIB sectorial en episodios de inestabilidad económica

Fuente: Elaboración propia con base en datos del INEGI y BIE (2021).

Concepto	Tasa de crecimiento trimestre				Participación %		
	i	II	III	III	2020	2009	1995
1. Producto interno bruto (1=2+3)	3	.4	3.8	4.2	2.9	3.9	38.5
2. Impuestos a los productos, netos	17.1	4.8	20.2	22.2	16.3	70.2	24
3. Valor agregado bruto (3= I+II+III)	2	.2	3	3.3	2.2	2.2	39.2
I. total actividades primarias (1=a+b+c+d+e)	5	6.5	6.7	7	6.3	3.2	22.6
a) Agricultura	6.1	11.1	10.1	9	9.1	4.6	15.7
b) Cría y explotación de animales	2.8	-3	1.8	3.1	1.1	2.3	35.1
c) Aprovechamiento forestal	2.7	3.7	4.2	4.9	4	-5	22.6
d) Pesca, caza y captura	8.9	7.9	4.4	1.1	4.9	0	31.4
e) Servicios relacionados con las actividades primarias	0	-.2	4.2	6.7	3.2	-5	60.9
II. Total actividades secundarias (II=f+g+h+i)	-5	-2.8	2.8	3.5	.9	-2.4	48.1
f) Minería	-12.2	-29.7	-6.2	-4.9	-13.2	-21.5	49.9
g) Electricidad, agua y gas	6.9	2.3	-1	-1.9	1.4	3.8	37.2
h) Construcción	.4	2.3	1.9	4	2.1	2.8	41.4
i) Industrias manufactureras	1.6	3.8	6	6.2	4.4	4.4	49.2
III. Total actividades terciarias (III=desde j hasta w)	3.2	1.6	2.8	2.8	2.6	4.8	35.2
j) Comercio al por mayor y comercio al por menor	3.1	2.9	3.8	3.4	3.4	5.9	52.7
k) Transportes, correos y almacenamiento	4.4	3.9	3.4	2.7	3.5	6.5	47.4
l) Información en medios masivos	-1.3	-4.6	-2.4	-3.1	-2.8	-.7	19
m) Financieros y de seguros	4.2	3	3.6	3.6	3.6	3.5	22.7
n) Inmobiliarios y de alquiler	3	2.9	2.2	1.8	2.5	2.8	30.6
o) Profesionales, científicos y técnicos	4.4	5.4	4.4	4.2	4.6	3.5	33.9
p) Corporativos	3.4	2.9	4	3.6	3.5	2.7	41.1
q) Apoyo a los negocios y manejo de desechos	2	2	1.8	1.4	1.8	6.7	42.7
r) Educativos	4.3	4.7	3.8	2.7	3.9	5.4	16.8
s) Salud y de asistencia social	4.6	4.5	4.1	4.1	4.3	4.5	20
t) Esparcimiento, culturales, deportivos y recreativos	4.7	2.3	1.6	-3	2.1	5.5	24.8
u) Alojamiento y preparación de alimentos y bebidas	6.4	6.3	3.9	1.8	4.4	4.6	27.2
v) Otros servicios excepto actividades gubernamentales	4.2	4.2	3.7	3.6	3.9	4.2	24.7
w) Actividades gubernamentales	3.6	2.8	3.5	3.4	3.3	8	19

Cuadro 2.

Evolución de la inflación durante la pandemia del COVID-19

Fuente: Elaboración propia con base en datos del INEGI y BIE (2020).

Un análisis de las ramas de la industria manufacturera muestra que la industria alimentaria, al ser considerada una actividad esencial —ya que brinda productos al mercado, tales como tortilla, pan, moliendas de granos y semillas, productos lácteos y carne empaquetada—, fue apenas ligeramente afectada en sus niveles de producción, al observar tan sólo una contracción de 0.5 por ciento. Por el contrario, la fabricación de equipo de transporte (automóviles, camiones, equipo aeroespacial, ferroviario y

embarcaciones), mostró una contracción productiva severa de 20.2 por ciento, ya que, al no considerarla una actividad esencial, se vio obligada a cerrar sus actividades durante el segundo trimestre del año, cuando fue establecida la Jornada Nacional de Sana Distancia. Dicha jornada establecía la suspensión temporal de actividades no esenciales para garantizar el distanciamiento social y así, evitar la propagación del virus (cuadro 3). En general, la industria manufacturera mostró una desaceleración productiva a

principios de 2020, situación que se profundizó durante el segundo trimestre, el periodo más álgido de la pandemia del COVID-19; en los trimestre tercero y cuarto, se desaceleró la profunda contracción económica.

Conclusión

El análisis del PIB sectorial permite observar el desempeño productivo y de los precios del productor de las diversas actividades económicas que se desarrollan en el país, así como conocer la estructura

Es maestro en Finanzas por la Unidad de Posgrado de la Facultad de Contaduría y Administración de la UNAM y en Ciencias en Comercio Exterior por el Instituto de Investigaciones Económicas y Empresariales de la Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo. Estudia el doctorado en Ciencias en Negocios Internacionales en el ININEE de la UMSNH.



Concepto	Tasa de crecimiento anual trimestre				Tasa de crecimiento 2020	Participación % en el PIB
	I	II	III	IV		
Industrias manufactureras	-2.2	-29.3	-7	-4	-9.9	15.6
Industria alimentaria	1.7	-2.2	-1.2	-3	-5	4.1
Industria de las bebidas y del tabaco	-1.7	-31.1	4	3	-8.3	1
Fabricación de insumos y acabado de textiles	-13.8	-67.1	-26.5	-12.2	-30.5	.1
Fabricación de productos textiles	-2.5	-44.6	-7.1	-2.5	-13.9	.1
Fabricación de prendas de vestir	-6.4	-70.4	-36	-25.2	-34.6	.2
Curtido y acabado de productos de cuero y piel	-7.8	-75	-32	-21.2	-34.3	.1
Industria de la madera	-5.1	-36	-13.5	-1.2	-14.1	.1
Industria del papel	-1.6	-14.1	-4.5	-4	-5.2	.3
Impresión e industrias conexas	4	-36	-22.6	-9.3	-17	.1
Productos derivados del petróleo y del carbón	-5.5	-6.9	-18.6	-3.7	-8.9	.2
Industria química	-3	-9.7	-6.2	-3.5	-4.8	1.3
Industria del plástico y del hule	-2.9	-31.9	-5.6	1.8	-9.8	.5
Productos a base de minerales no metálicos	1.5	-29.3	-5	1.8	-7.7	.4
Industrias metálicas básicas	-3	-20.6	-13	.6	-9.1	.9
Fabricación de productos metálicos	-3	-37.1	-5.1	2.1	-10.3	.5
Fabricación de maquinaria y equipo	-10.6	-37.2	-17.8	1.3	-16.8	.6
Fabricación de equipo electrónico	-3.4	-21.5	-2	3.1	-6	1.4
Fabricación de aparatos y equipos eléctricos	1.6	-16.7	3.3	7.8	-9	.5
Fabricación de equipo de transporte	-5	-64.1	-10	1.2	-20.2	2.9
Fabricación de muebles, colchones y persianas	-3.8	-50.4	-9.8	-7.3	-17.5	.1
Otras industrias manufactureras	-4.7	-25	-9.4	-2.3	-10.1	.4

Cuadro 3. Evolución del PIB manufacturero durante la pandemia del COVID-19
Fuente: Elaboración propia con base en datos del INEGI y BIE (2020).

productiva nacional que surge de la participación de cada actividad económica en el total de la producción nacional. En el presente artículo, se analizó que durante la pandemia del COVID-19, las restricciones a la convivencia social afectaron en mayor grado a los servicios de transporte, hospedaje, alimentación y recreativos. El impacto a las actividades industriales se intensificó durante el segundo trimestre de ese año, el cual fue recuperándose a finales del 2020. Por su parte, las actividades

primarias fueron las menos afectadas, ya que su naturaleza operativa requiere de menos contacto social.

El contraste y comprensión de las implicaciones en la actividad productiva sectorial entre diferentes tipos de crisis económicas, por sus efectos diferenciados en los componentes de la demanda agregada y variables económicas como los precios, la tasa de interés y el tipo de cambio, pueden auxiliar en el diseño de estrategias de

administración de riesgos productivos y financieros que limiten su impacto en el resultado de las corporaciones. **UP**

Referencias bibliográficas:

Banco de México. (2009). *Regímenes cambiarios en México a partir de 1954*. México: Banxico.
 Dornbusch, R., Fischer, S. y Startz, R. (2008). *Macroeconomía*. España: Mc Graw Hill.
 López, P., y Cervantes, M. (2011). Origen de la crisis financiera subprime y su impacto en la política monetaria. En M. Martínez, C. Zubieta y F. López, *Administración de riesgos volumen II* (pp. 337-366). Ciudad de México: Universidad Autónoma Metropolitana Unidad Azcapotzalco.
 Pernías, S. (2015). Crónica de la crisis económico-financiera (2007-2013). *Revista de Derecho de la Unión Europea*, pp. 25-58.